



Hospital xxxxxxxx
C/ xxxxxxx
xxxxxx
Att.. xxxxxxxxxxx

Paterna, xx de xxxxxx de 2015

Estimad@ xxxxxxxxxxx,

En estos momentos está considerando la posibilidad de elegir un catéter central neonatal de inserción periférica (PICC) para conseguir, entre otros, los siguientes objetivos:

- Alternativa segura para sus pacientes frente a la multi-punción con cánulas cortas
- Mayor resistencia química y mayor duración
- Aprovechar un calibre venoso mayor lo que permite la perfusión de soluciones más irritantes y/o de alta osmolaridad y evitar el riesgo de extravasación
- Alternativa frente al catéter central de inserción central, acceso más arriesgado en recién-nacidos o imposible en grandes prematuros

Esta posible elección requiere un aprendizaje de técnicas de inserción y de mantenimiento. Para ello es necesario contar el asesoramiento adecuado con el fin de evitar errores que podrían llevar a un fracaso de la técnica.

Desde más de 20 años, Vygon España es líder en la promoción de este tipo de catéter, proponiendo una gama amplia de vías venosas especialmente diseñadas para los más pequeños, gama reconocida como referencia nacional en neonatología.

Esta amplia experiencia y el profundo conocimiento de la bibliografía en vigor nos ha llevado a incluir una característica importante a nuestra oferta: *El Compromiso Vygon A su Lado*.



Vygon España, con este sello, se compromete a ofrecer un servicio exclusivo de asesoramiento, formación e investigación a la medida de las necesidades de sus clientes.

Dpto. Comercial
Tel : 902 876 288
comercial@vygon.es

Dpto. Contable
Tel : 902 876 288
contabilidad@vygon.es

Dpto. de marketing
Tel : 902 876 288
marketing@vygon.es





En el ámbito de los catéteres centrales de inserción periférica (PICC) nos podemos plantear las preguntas siguientes:

- ¿Qué sucede si un profesional sanitario no conoce bien el catéter que está manejando, ni la técnica de introducción que precisa para la inserción correcta y segura en el paciente?
- ¿Qué sucede si un profesional sanitario no toma todas las medidas de asepsia necesarias para insertar este catéter?
- ¿Cuáles son las repercusiones económicas para su centro sanitario a corto y largo plazo?

Para todo ello, nuestro equipo marketing ha diseñado una formación teórico-práctica, apoyándose en su experiencia en otros centros usuarios del xxxxxxxxxx:

Paso 1:

El delegado comercial que le atiende, se compromete por la presente a ofrecer esta formación en un plazo máximo de 3 semanas posteriormente a la adquisición de nuestros productos en los 5 servicios de mayor importancia en el uso de este tipo de dispositivos (Urgencias, UCI, etc...). Esta formación de 1 hora se ofrecerá a los 3 turnos de personal de cada servicio. En total se ofrecerán 15 horas de formación.

Paso 2:

Pondremos a su disposición todo el material de registro y seguimiento para que sus protocolos se adecuen a las últimas recomendaciones. Paralelamente les ofreceremos todo el material necesario para recordar nuestra acción en su hospital (posters, links de acceso a formación, etc...)

Paso 3:

Este ciclo de formación se volverá a impartir a los 6 meses de la implantación de nuestros productos. Al finalizar esta segunda formación, se realizará un pequeño test a los participantes con el objetivo de garantizar el buen aprovechamiento de los conocimientos y asegurar que se cumplen unas buenas prácticas en su centro. Se entregará un certificado a los que superen este pequeño test.

Paso 4:

Nos comprometemos a realizar esta formación de 1 hora cada 6 meses para asegurar una formación continua mientras seamos proveedores del centro sanitario.



El grupo Vygon, que idea y fabrica sus productos en Europa, apuesta por la generación de riqueza e inversiones en nuestro entorno económico.

Sin embargo, mas allá de un producto, nuestro objetivo es mejorar la eficacia en el uso de este tipo de dispositivos en su centro hospitalario.

Para conseguirlo Vygon pone a su disposición los 24 profesionales que conforman su fuerza de venta en España.

Deseamos que esta oferta de servicios y la oferta económica que le indicamos a continuación se ajusten a sus necesidades:

referencia	artículo	precio €/ud
1261.XX	Premicath	X €
1252.XX	Nutriline	X €
1252.XXX	Nutriline Twinflow	X €
2184.XX	Epicutáneo	X €
2484.XX	Epicutáneo2	X €

Presentación: caja de 10 unidades.

El plazo de entrega será inmediato, nunca superior a 7 días a contar desde la recepción del pedido.

En los pedidos inferiores a 150 €, el cliente tendrá que asumir los portes.

En estos precios se encuentra incluido el impuesto sobre el valor añadido (IVA), siendo valederos los mismos hasta el 31-12-15.

Aprovechamos la ocasión para saludarles muy atentamente.

Se despiden atentamente,

Marie Pineau

Delegado Comercial

Alberto Sanchez

Director Comercial

Florent Amion

Director

Responsable Unidad
de Negocio

